

La transición de las ONGI para la inversión de impacto





‘Los donantes pueden usar el poder del sector privado para entregar salud mejorada, saneamiento y otros beneficios a los pobres. Estas intervenciones con el sector privado catalizan cambios en la manera en la que compañías, instituciones financieras y consumidores operan, en vez de simplemente procurar bienes o servicios específicos para beneficiarios. Sin embargo, el financiamiento debe servir siempre como un complemento, no un sustituto, a las fuerzas del mercado’*

*Louis Borstin, Bill and Melinda Gates Foundation

Encuesta de Zoom: Por favor, indique si está planeando acercarse a capital del sector privado o asociaciones en los próximos 12-18 meses (Indicar sí o no)

¿Cuál es la propuesta de valor para las ONG humanitarias?



En el terreno global y en la escala local y en la presencia y conocimiento del contexto local.

Credibilidad efectiva de programas con financiadores grandes, fundaciones familiares e IFDs.

Misión existente enfocada en resolver temas sociales complejos y la habilidad de medir y calibrar el impacto social.

La habilidad de levantar capital de fuentes tanto privadas como públicas y mezclarlas para hacer programas.

Encuesta Zoom: ¿Cuáles cree que son las principales razones para que las ONG quieran acercarse a capital del sector privado?



Para diversificar las fuentes de financiamiento

Para mejorar el impacto y la sostenibilidad de programas existentes

Para seguir lo que otras ONGI están haciendo

Para experimentar y probar nuevos modelos de negocios

*Amplificar el informe 2019

Un espectro de Estrategias De Inversión De Impacto a considerar



Diseñar y aprovisionar de asistencia técnica enfocada a empresas sociales



Inversión directa en PYMES (estructura de fondo)



Construcción de ecosistemas

Preguntas estratégicas claves para explorar al abordar el capital del sector privado

¿Qué tipo de intervención tiene sentido para la sociedad?



1

¿Será este un cambio de misión significativo de la organización?



3

¿Tiene las habilidades/cultura/lenguaje para hacer una sociedad efectiva? (ej. inversión y emprendimiento)



¿Qué estructura/opciones legales tienen sentido para la organización?



4

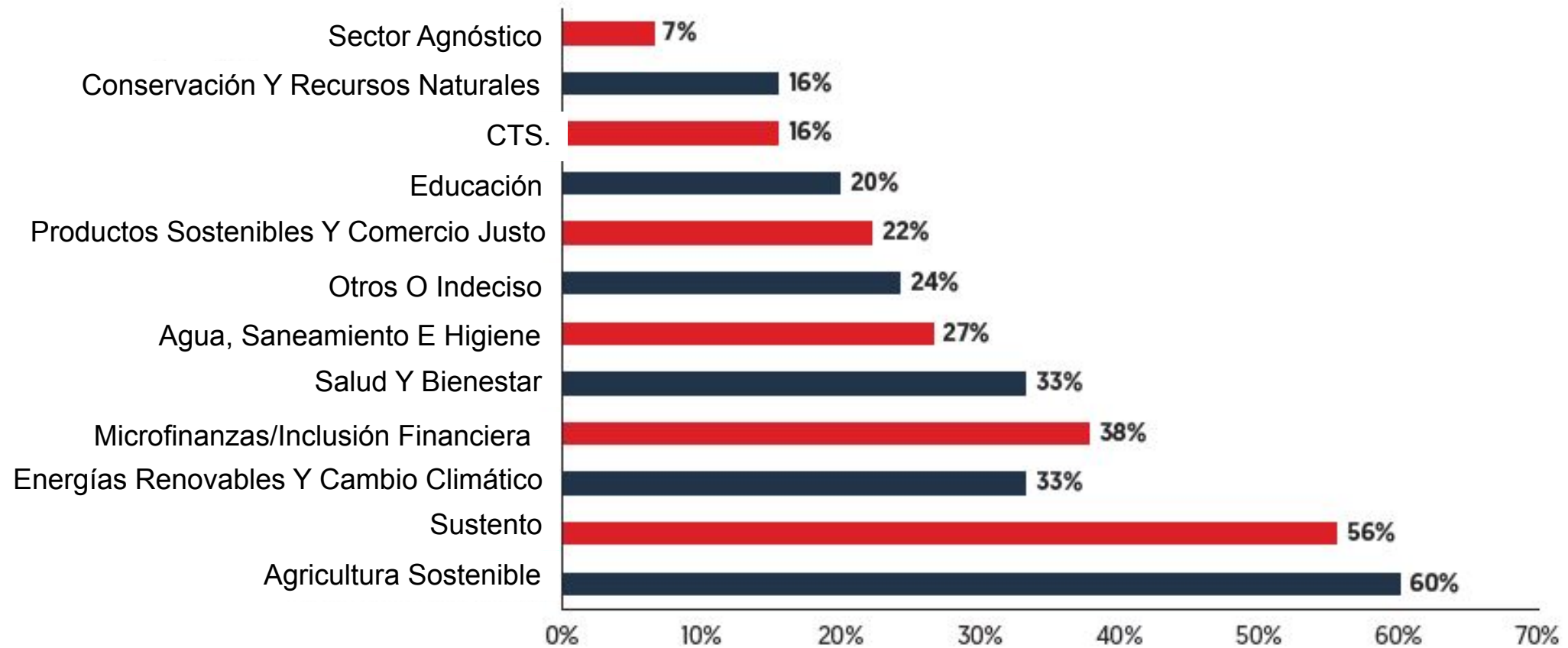
2

Preguntas clave a explorar con las partes interesadas en la transición



* ¿En cuáles sectores se están enfocando las ONGI para sus inversiones de impacto?

Sectores Foco Para Inversión De Impacto (n=45)

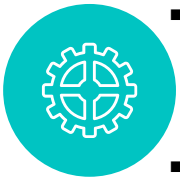


ONG asociándose efectivamente a la transición

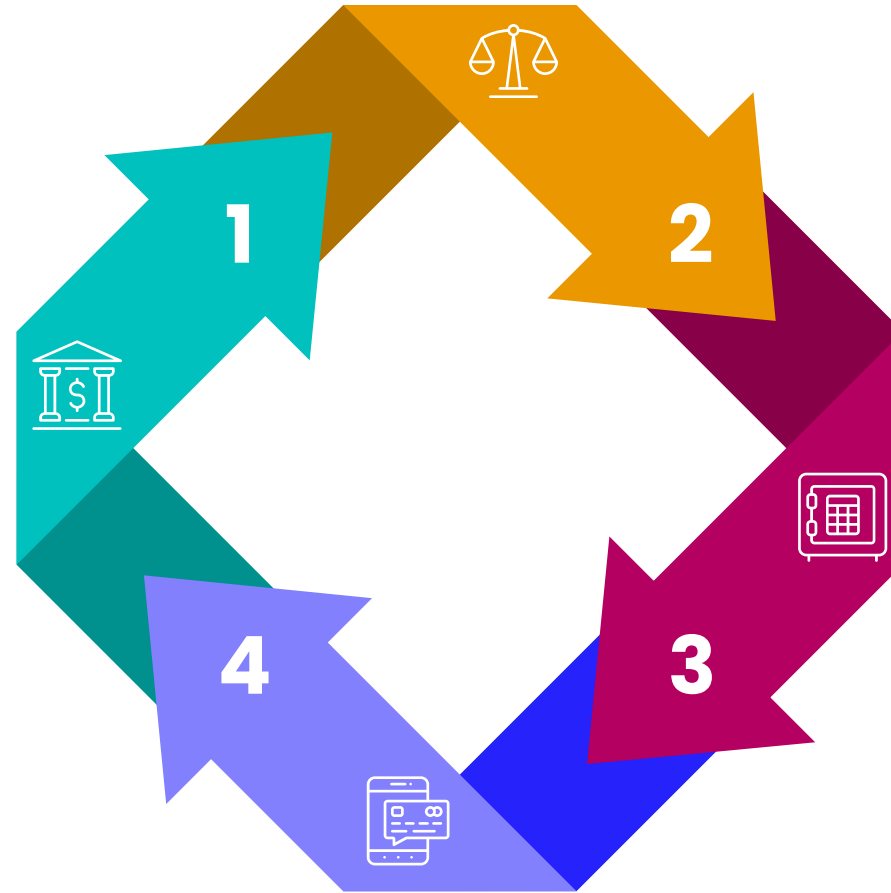


Estudio de caso: Grassroots Business Fund

- Grassroots Business Fund (GBF) fue fundado en 2004 como una iniciativa de la Corporación Internacional Financiera
- Creado para probar inversiones en negocios base y de pruebas de campo de aproximaciones de capacidades de construcción
- GBF se deriva del IFC en 2008 con la misión de crecer negocios viables, sostenibles e incluyentes en África, Asia y América Latina
- Se enfoca en apoyar negocios de alto impacto que cadenas de valor de mayor alcance o que encarguen, produzcan y comercialicen bienes para y por comunidades desatendidas
- Opera como un modelo de negocio híbrido como fondo de inversión privado y una organización sin ánimo de lucro
- En 2011, lanzó un fondo de vida limitada a 10 años por \$ 49 millones que proporciona fondos intermedios a largo plazo a empresas de alto impacto (HIB)
- Invirtió más de \$ 41,3 millones en 62 transacciones y actualmente busca vehículos de inversión regional en América Latina y África
- Durante la vida del fondo, los clientes de GBF han entregado un valor económico estimado de \$ 280 millones a más de 16 millones de personas en todo el mundo



¿Qué fallas estamos viendo?

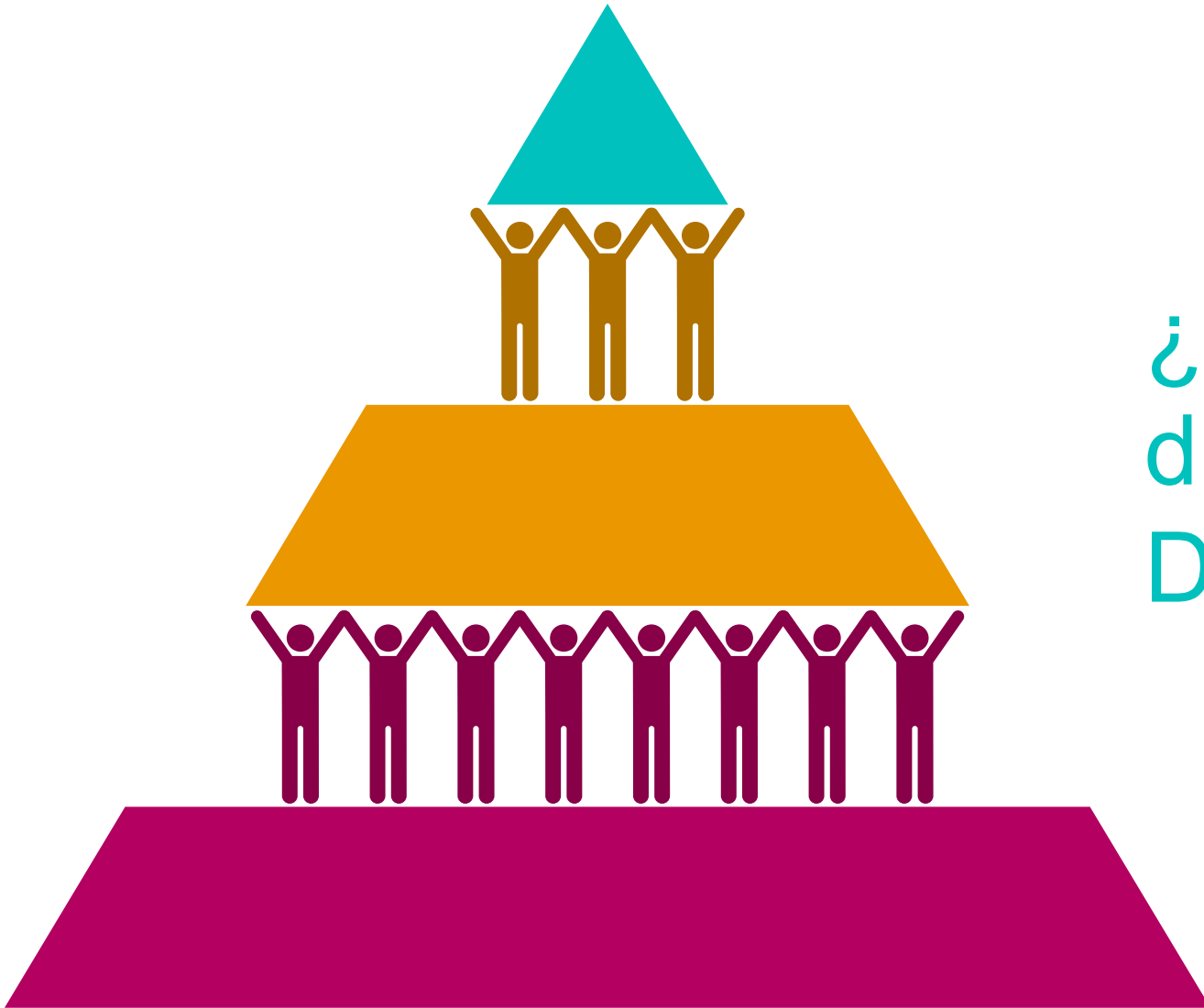


Mala aceptación y comunicación interna de las partes interesadas

Falta de capacidad interna con experiencias de inversión han disminuido el crecimiento

Barreras legales en el país han prevenido la transición a la inversión de impacto

La falta de credibilidad de las ONGI ha reducido la coinversión y las oportunidades de construcción de conductos



¿Qué vas a hacer
diferente al progresar?
Discusión



Fin y cierre

